



Handelsvertreter für technisch erklärungsbedürftiges Produkt (MetalSCAN, Online Condition Monitoring System (m/w))

Wir vertreiben exklusiv in Deutschland das aus Kanada stammende MetalSCAN System, mit dem z.B. ölumlaufgeschmierte Getriebe online auf beginnende Schäden hin überwacht werden können.

Das System besteht aus einem Sensor der vor dem Filter in die Ölleitung z.B. eines Getriebes eingebaut wird, und einem Alarmmodul welches bei einer Grenzwertüberschreitung Alarme über Ethernet, Telefon oder SMS übermittelt.

Einsatzbereiche vom MetalSCAN sind u.a. Windkraftgetriebe, produktionsrelevante Industriegetriebe, Schiffsgetriebe, Gastrubinen, Flugzeugtriebwerke, Mühlen, Verdichter, Werkzeugmaschinen und andere ölumlaufgeschmierten Maschinen.

Weltweit sind derzeit über 4.000 Sensoren im Einsatz.

Zur Verstärkung des Vertriebs in Deutschland suchen wir ab sofort einen/mehrere

technisch versierte(n) Handelsvertreter(innen),

die idealerweise Ihren Kundenstamm bereits in Branchen/Industrien haben,

in denen u.a. die oben genannten Anwendungen von MetalSCAN möglich sind.

Eine regionale Aufteilung oder der Vertrieb von MetalSCAN als Ergänzung zu bestehenden Handelsvertretungen (z.B. Filter, Öle, Sensorik, etc.) ist denkbar.

Bei entsprechender technischer Kompetenz ist auch der Vertrieb unserer anderen Produkte und Dienstleistungen möglich (siehe www.momac.de)

Ihre Aufgaben:

- Sie identifizieren interessante Kundenkontakte / Einsatzmöglichkeiten von MetalSCAN
- Sie präsentieren und erläutern interessierten Kunden die Funktion und die Vorteile von MetalSCAN
- Sie erarbeiten gemeinsam mit dem Kunden Lösungen zur Integration des MetalSCAN Sensors in bestehende Anlagen

Sie zeichnen sich aus durch:

- Vertriebserfahrung im selbstständigen Bereich
- gutes technisches Verständnis und Allgemeinwissen
- eine schnelle Auffassungsgabe und lösungsorientiertes Denken
- eigenverantwortliches Handeln und sicheres Auftreten
- Disziplin bei Einsatz und Nutzung vertriebsunterstützender EDV-Tools
- stets kompetente Umgangsformen und ein gepflegte Erscheinungsbild
- bestehende Kundenkontakte in für MetalSCAN interessanten Branchen

Sie sind davon überzeugt MetalSCAN erfolgreich vertreiben zu können und verfügen über die für den Vertrieb dieses Online CM-Systems notwendigen technischen Kenntnisse und Lösungsansätze? Dann sollten wir uns kennen lernen!

Weitere Informationen zu MetalSCAN erhalten Sie im Downloadbereich unserer Homepage www.momac.de

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an:

momac GmbH & Co. KG, Personalabteilung, Postfach 1829, 47408 Moers

Telefonische Auskünfte erteilt unser H. Leske unter der Telefonnummer 02841-1802-21